

Key Account Manager (m/w/d)

SUNWORKS Productions mit Sitz in Hengsberg ist seit 2002 der Exklusiv-Partner der Dieselkinos im Bereich der Kinowerbung. Wir vermarkten sämtliche On-Screen Flächen (Kinosäle, Kinofoyers) und produzieren hochwertigen Werbe-Content für über eine Million Kinobesucher jährlich.

Du hast eine starke Affinität zu Kommunikation, Film und Kino, kannst strategisch und kreativ denken und Dich mit Deinen Projekten identifizieren? Dann suchen wir DICH zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Unterstützung für unser Team und bieten Dir ein ausgezeichnetes Umfeld, um Deine Ziele zu erreichen.



DIE ROLLE Bereiche, die Deinen Stärken entsprechen

In aller Kürze

Du bist für die Betreuung bestehender Kunden, Neukundenakquise und die Erschließung neuer Kundensegmente in der Steiermark verantwortlich.

Dokumentation

Du dokumentierst laufend und regelmäßig Deine Sales Aktivitäten und umsatzrelevante Informationen in unserem CRM-Tool.

Vertrieb

Als KEY ACCOUNT MANAGER/IN schaffst Du es, das Portfolio von SUNWORKS klar zu kommunizieren und als Speerspitze präsent zu sein.

Du baust langfristige erfolgreiche Kundenbeziehungen auf und aus, erkennst den individuellen Bedarf Deiner Kunden und entwickelst dazu selbstständig maßgeschneiderte Kommunikationslösungen. Du übernimmst eigenständig die Umsatzplanung für Deinen Verantwortungsbereich.

EXPERTISE Hier zählt Erfahrung und bisher erbrachte Leistungen

- 2-3 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Verkauf, idealerweise in der Medien-Branche
- Kenntnisse über den Werbemarkt in Österreich
- Umsatzverantwortung für 300k/pro Jahr ist für Dich nichts Neues
- Sehr gute MS Office Kenntnisse sowie Erfahrung mit CRM-Tools von Vorteil
- Sehr gute Präsentationskenntnisse sowie Kommunikations- und Verhandlungsgeschick mit sicherem Auftreten
- Bereichsübergreifende und kreative Denkweise und Interesse an Innovationen
- (Selbst-)Organisationstalent und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Proaktiver, kundenorientierter Teamplayer mit sozialer Kompetenz und Begeisterung für den Verkauf
- Führerschein B

BENEFITS Das können wir Dir bieten

- Positive Arbeitsatmosphäre und flache Hierarchien
- Offenheit für neue Impulse und Ideen
- Flexible Arbeitszeiten sowie Home Office - Zeiten
- Unterstützung bei Aus- und Weiterbildung
- Eigenes Büro, Diensthandy, Notebook und Option auf ein Dienstauto (auch zur privaten Nutzung)

Lust auf eine Herausforderung?

Wir freuen uns auf eine Bewerbung, die Motivation und Kompetenzen enthält und vor allem auch die Persönlichkeit dahinter erkennen lässt.

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen an office@sunworks.at - wir freuen uns darauf!

Für diese Position bieten wir eine Entlohnung von EUR 2.400,-- brutto monatlich. Zusätzlich erhältst Du eine erfolgsabhängige Verkaufsprovision.